

# SFR 2022: PEOPLE, PROTECTION, PROFIT

## Bsafe, la soluzione di Base Digitale per la gestione del contante

intervista a Nils Fazzini, Head of marketing & communication BDS - Gruppo BaseDigitale



# Bsafe

La soluzione di **cash management** semplice, sicura e tecnologicamente avanzata che fa risparmiare tempo, costi e ottimizza i tempi di accredito del contante.

1



Il contante viene versato all'interno della cassaforte intelligente, la quale esegue il servizio di conta, controllo di banconote false e custodia in estrema sicurezza

2



Al mattino successivo i contanti inseriti nel dispositivo sono contabilmente già disponibili sul tuo conto corrente

3



Quando la cassaforte sta per riempirsi, un nostro vettore preleva il denaro consegnandolo alla sala conta della Banca

 basedigitale.com

powered by  ABS Technology S.p.A.

 BDGroup

### Cash management nel mondo del retail e della GDO. Quali soluzioni propone Base Digitale per migliorare la gestione del contante nei punti vendita?

Per migliorare la gestione del contante nei punti vendita, Base Digitale propone una soluzione chiamata **Bsafe**, un servizio all-inclusive che, grazie ad una piattaforma web (un vero e proprio portale), è in grado di mettere insieme all'interno di un unico contratto e con un solo referente (ABS Technology), chi produce casseforti intelligenti, chi fa trasporto denaro ed ovviamente le banche.

In sintesi, **Bsafe** prevede la fornitura (o un semplice collegamento, nel caso in cui sia già presente) di un dispositivo di accettazione banconote, da installare all'interno del negozio e collegato alla banca dell'esercente, dove una volta versati i contanti, questi risultano disponibili sul conto corrente; al raggiungimento massimo della capienza della cassaforte, un vettore incaricato passerà a svuotarla e porterà i contanti direttamente in sala conta.



### **È una piattaforma aperta in grado di integrare hardware/software di vendor diversi?**

Assolutamente sì, ad oggi ABS ha integrato il 95% dei produttori italiani di hardware e, di conseguenza, anche i loro software di gestione.

### **Quali sono i vantaggi per i retailer anche in termini di sostenibilità?**

I vantaggi per i retailer sono sicuramente il recupero di giorni di valuta grazie all'accredito immediato, lo snellirsi di tutti i processi relativi al maneggio del contante, il totale azzeramento di tutte le attività di rendicontazioni grazie al monitoraggio dei depositi in tempo reale tramite portale web e, infine, l'assenza di rischi rapina in quanto l'esercente non deve più uscire dal negozio con i contanti in mano. Un ultimo vantaggio non meno importante in termini economici, è la riduzione dei viaggi al minimo necessario da parte del CIT, in quanto si tende a sfruttare al massimo la capacità della cassaforte, tanto il denaro inserito all'interno risulta già disponibile sul conto corrente del cliente.

### **Cosa vi differenzia rispetto agli altri player di mercato?**

Il fatto che siamo una società di servizi e non un produttore di hardware, tantomeno un trasporto valori. Nel mercato di riferimento, infatti, questo genere di servizi viene proposto da chi produce casseforti, e quindi ha interesse a vendere macchine, o dalle società di CIT che hanno come obiettivo quello di fare viaggi per ritirare denaro; in entrambi casi, però, non c'è mai una vera gestione completa del servizio in grado di coprire tutti i passaggi che lo caratterizzano, dai problemi tecnici che può avere una cassaforte al ritardo del passaggio del furgone, fino al mancato accredito in banca. Noi siamo invece una società di servizi, abbiamo come fine unico quello di assicurarci che tutti i processi funzionino correttamente, per questo una volta che un cliente sceglie la nostra soluzione sa perfettamente che qualsiasi problema possa sorgere, ha noi come referente unico. Altra cosa che ci differenzia (ma questa è più scontata...) è che proponendo una soluzione multi-brand e multi-banca, siamo totalmente indipendenti ed abbiamo quindi la possibilità di scegliere assieme al cliente quella che è la miglior soluzione per le sue esigenze, a partire dal tipo di cassaforte per finire alla banca dove accreditare il denaro.

### **Ci sono prossime evoluzioni nello sviluppo del servizio che ci volete anticipare?**

Stiamo ultimando un progetto multi-banca che elimini, se richiesto, il vincolo legato agli istituti di credito convenzionati; tramite una banca tecnica. Contiamo infatti, di poter effettuare dei bonifici istantanei sull'IBAN desiderato del cliente una volta che i contanti vengono immessi dentro la cassaforte, anziché il versamento salvo buon fine sulla banca convenzionata.



Contatti:  
BDS  
n.fazzini@citel.it