

VIGILANZA PRIVATA E INNOVAZIONE TECNOLOGICA

SafeStore Auto di Gunnebo per un servizio innovativo

intervista a Giorgio Lucano, Senior Key Account Manager presso Gunnebo Italia SpA

Ci può parlare di Gunnebo Safe Storage, un'azienda internazionale storica della sicurezza fisica, e della sua presenza in Italia?

Gunnebo Italia è focalizzata sul business della sicurezza fisica, cosiddetto Safe Storage, offrendo soluzioni, prodotti e servizi per la protezione di valori, denaro, documenti, brevetti ecc. insomma per tutto ciò che ha valore per i nostri clienti. Gunnebo Italia è la filiale italiana del gruppo multinazionale svedese.

Il gruppo Gunnebo domina l'intera catena del valore, dalla ricerca e sviluppo sino al post vendita, con unità produttive dislocate nel mondo. Uno dei nostri punti di forza è la capacità di progettare e realizzare soluzioni ad hoc, certificate secondo gli standard normativi europei.



Quali sono le vostre linee di prodotto?

Abbiamo tre linee di prodotto:

La prima è quella delle casseforti, la seconda linea è rappresentata dai sistemi di cassette di deposito automatizzate, mentre la terza è costituita dalle camere corazzate.

Cosa proponete agli istituti di vigilanza di veramente innovativo per aumentare il loro business?

Certamente il sistema di cassette di sicurezza automatizzate SafeStore Auto è la proposta più innovativa per gli istituti di vigilanza che permette loro di differenziarsi, di aumentare i ricavi e di acquisire nuovi clienti.

In che modo? Con una soluzione che consente di automatizzare il servizio di cassette di sicurezza, che viene sempre più richiesto.

Oggi la domanda di cassette di sicurezza supera l'offerta. Gli istituti di vigilanza potrebbero cogliere questa opportunità per offrire una soluzione che, a fronte di un canone mensile

di affitto, garantisce ai clienti un servizio diverso, nuovo, riservato, automatico e semplice da utilizzare.

All'estero ci sono realtà non bancarie che investono in questi sistemi, scelgono location prestigiose nel centro di città, oppure stazioni ferroviarie dove installano il SafeStore Auto e affittano questo servizio perfino alle banche stesse. L'affitto della cassetta potrebbe essere proposto anche alle assicurazioni che includono nella polizza la cassetta ove custodire il valore in sicurezza, oppure ai gioiellieri che associano la vendita del prezioso allo spazio ove riporlo, oppure ancora ai corrieri come punto di scambio per la merce di valore.

Un'altra applicazione molto interessante, anche questa referenziata all'estero, è di installare SafeStore Auto in condomini residenziali di un certo livello. C'è l'esempio di un'installazione con il SafeStore Auto collocato al piano meno due con un lift che fa tre piani per portare le cassette all'exit unit che si trova al primo piano. Nessuno può immaginare che il caveau con le cassette si trovi nel

seminterrato mentre l'exit unit è posta in un elegante salottino tre piani sopra, dove i condomini possono accedere in piena riservatezza.

Sono dunque numerose le opportunità per gli istituti di vigilanza che possono sia vendere direttamente il servizio ai propri clienti sia proporlo, a diversi soggetti come le banche, diventando in tal modo loro partner; le assicurazioni; i gioiellieri e perfino i condomini di lusso.

In definitiva, SafeStore Auto offre agli istituti di vigilanza la possibilità di proporre un nuovo servizio qualificato da aggiungere alla gamma dei servizi proposti ai clienti.

Un'ultima domanda: SafeStore Auto può godere degli incentivi fiscali per l'innovazione tecnologica?

Certamente, consente un beneficio fiscale tramite un credito d'imposta del 20%.



Gunnebo SafeStore Auto: sistemi automatizzati di cassette di sicurezza



SafeStore Auto Mini
Design mobile



SafeStore Auto Midi
Design compatto



SafeStore Auto Maxi
Design flessibile

GUNNEBO®

GUNNEBO®
For a safer world

Contatti:
Gunnebo Italia SPA
www.gunnebosafestorage.com/it-IT