

# Elevare professionalità e formazione degli installatori: la strada di Safe & Lock per competere nel mercato che cambia

intervista a Gaetano Matuozzo, direttore commerciale di Safe & Lock

**Ci presenti l'azienda Safe & Lock: la sua storia con le attività svolte e i prodotti trattati, le persone che la dirigono.**

**Safe & Lock** è un'azienda Italiana che opera con successo da oltre 20 anni nel settore della produzione e distribuzione di componenti per sistemi di **Sicurezza, Antincendio, TV.CC, Networking, Domotica e Automazione**; grazie alla professionalità, la competenza, all'esperienza e alla correttezza nei rapporti, ha consolidato legami di partnership e fiducia reciproca con **fornitori di rilievo internazionale**, mettendo a disposizione apparecchiature ad **alto contenuto tecnologico** con caratteristiche **innovative** in modo da anticipare le tendenze e le esigenze del mercato. Sensibile come pochi alla **qualità**, effettua costantemente severe selezioni: prima di adottare una linea, viene analizzato il produttore, testati scrupolosamente i prodotti e solo dopo aver superato i test inseriti a catalogo; oltre ad investire continuamente risorse economiche dedicate allo sviluppo di nuovi progetti al fine di garantire prodotti aggiornati con **tecnologie di ultima generazione**.

Siamo un team di persone giovani, intraprendenti, preparate e dinamiche, che ci permette di competere sul territorio da protagonisti.

Oltre ad avvalersi della pluriennale esperienza di Alessandro Brogi, nel ns. team è presente con l'incarico di direttore Tecnico Marcello Ditommaso, già certificato fin dalla prima sessione di esame IMQ Air e AIRVIDEO sia come tecnico installatore che progettista, ed è a disposizione della clientela.



**Qual è la vostra visione del mercato della sicurezza allo stato attuale e come si evolverà nei prossimi anni?**

Il mercato della sicurezza è in continua evoluzione, e di conseguenza cambiano le esigenze. Dove prima era prioritaria la protezione dei beni materiali, ora si predilige la salvaguardia della persona. Ciò comporta uno spostamento del primo anello di rilevazione sempre più distante dalle mura domestiche, in grado di intercettare un intruso prima che lo stesso possa mettere a repentaglio l'incolumità della propria famiglia; per ottenere questo occorre realizzare sistemi di protezione esterna capaci di intercettare precocemente un intruso e a loro volta essere affidabili sopportando impervie problematiche ambientali. Le ns. competenze a tale riguardo sono di alto livello e a disposizione con progetti personalizzabili in affiancamento ai ns. clienti.

**Per quali motivi ha proposto ai suoi clienti di intraprendere il percorso di formazione e certificazione IMQ AIR e AIRVIDEO?**

La professionalità è sempre più un requisito necessario per il lavoro di oggi e di domani perciò Safe & Lock è impegnata a contribuire alla formazione degli installatori rendendoli consapevoli degli obblighi, vincoli, e norme che regolamentano il settore al fine di limitargli responsabilità ed esposizioni e rischi inaspettati.

La formazione dei nostri clienti per noi è talmente importante che ci ha spinto oltre a organizzare corsi propedeutici alla certificazione IMQ AIR e AIRVIDEO a creare Safe & Lock Academy inFORATION technology, un vero e proprio nuovo ramo aziendale, con un brand ed un logo esclusivo, dedicato alla formazione periodica e costante di installatori e progettisti, finalizzata ad una maggiore specializzazione per un'attività efficiente, veloce e remunerativa.

S&L Academy non ha un solo scopo ma molteplici, ovvero: fornire un'adeguata analisi del rischio di ogni singola realtà valutata in conformità con le normative CEI/EN che la regolamentano, analizzare le diverse soluzioni progettuali di un sistema, far conoscere le effettive caratteristiche

tecniche e i principi di funzionamento dei prodotti per protezioni esterne, interne e wireless; informare su come eseguire una corretta installazione e il relativo cablaggio dei vari sistemi di Security e Domotica, al fine di ottenere un'armoniosa interazione tra loro.

**Quali sono i vostri obiettivi per il futuro?**

Stiamo sviluppando diverse iniziative esclusive, alcune di esse integrate con S&L Academy che offriranno ai nostri clienti delle opportunità nuove ed inesplorate nel nostro settore.

Il nostro team è sempre alla ricerca di soluzioni innovative e all'avanguardia per fronteggiare le attuali e future sfide a cui va incontro un settore come il nostro in costante evoluzione.

Grazie anche alla collaborazione con nuovi partner ci stiamo sempre più specializzando per dare forma, solidità ed efficacia ad una realtà volta a restare sempre ai massimi livelli in termini di presenza e competitività in un settore dove la corsa alle proposte low cost sta sgretolando il mercato, la professionalità e l'eccellenza; valori questi fondamentali e imprescindibili sui quali puntiamo per essere competitivi e creare mercato.

